

# Cheer Up ARAO

発行：荒尾市起業家支援セミナー

発行日：2020年8月1日

## 5年後に自分がどんな仕事をしているか 想像したことはありますか？

今年突然起きたコロナ禍によって、私たちの生活は一変しました。いわゆる新しい生活様式によって、ソーシャルディスタンスを守り、マスクを着用し、人の接触をなるべく控えることが求められるようになりました。なかでも大きく変わったのが働き方です。リモートワークが浸透し、自宅で仕事をする人が増えました。それを不便と捉えるか、便利と捉えるかは人によって違うでしょうが、ひとつ確実にいえるのは、これが**働き方を考え直すきっかけ**になったことです。

コロナは確かに災難ではありますが、見方によってはあなたが次のステージに進むためのきっかけとみなすこともできます。例えば、もしあなたが自分の働き方を見直して新しい仕事に挑戦したり、自分のあり方を見直して独立したとすれば、まさに「コロナのおかげ」で新しい自分、新しい世界に足を踏み入れることになります。

自分らしいあり方を実現する手段の一つに**起業**という方法もあります。起業というと、法人会社を作ることをイメージしがちですが、そこまでの規模ではなくても、小さな商いで事業を始める個人事業主というのも立派な起業です。



「自分が起業するなんてまったく考えたことなかった」「そもそもどうやって起業したら良いかも分からぬ」—そう、確かに「起業する」ことってとても不安なことです。人は知らないことに対して不安な気持ちをもつのが当たり前ですからね。だったら起業のことをもっと知れば、そんな不安が少なくなるはずです。例えば、既に起業した人に話を聞いてみると、というのはいかがでしょう？

荒尾市起業家支援センターでは、2020年9月5日(土)、9月26日(土)、10月17日(土)の3回に分けて、「**起業体験者6人が語る“起業ってどげんね？”セミナー**」を開催します。荒尾市やその近郊で起業した方6名の方にお集まり頂き、ご自身の起業体験をお話頂きます。「起業のきっかけ」「準備として行ったこと」「今だから話せる失敗談」「これから起業する方へのアドバイス」など、できるだけ身近に感じられる事例を取り入れて分かりやすくお話し頂く予定です。

起業体験者の話を聞くことは、**起業を考えていない会社員**の方にもとても有益です。起業家たちがビジネスを立ち上げた体験談は、今後あなたが会社員としての仕事を続けていくうえで、ステップアップに役に立つ新しい視点を与えてくれますよ。

また、**これから社会に出る学生**さんにとっては、他ではなかなか聞けない経営者の体験談を直接聞くチャンスです。将来自分の生き方に迷ったときや疑問を持ったときなどに何かしらのヒントとなる内容です。どうぞ気軽な気持ちで聞きに来てください。

# このセミナーで講師として登壇頂く起業家の方からひと言

## 起業を考えている人へひと言お願ひします。

障がい者の就労支援サービスを行なっています。起業前は先の見えにくいものに想像を膨らます時期だと思います。夢もあり怖さもあります。とにかく考える事を大事にして欲しいです。僕は起業まで1年かけてめっちゃ考えてプランを作りましたが、起業時は失敗しています。しかし、めっちゃ考えていたから、後から沢山のものがついてきました。今では起業時を経験と捉えることができています。起業する理由は様々だと思いますが、一度の人生、何を残すかはその人次第です。ぜひ世の中のために力を発揮してください!

9/5  
登壇

(株)SoiL 代表取締役  
荒巻健志さん



## 起業を考えている人へのアドバイスをお願いします

独立したばかりということもあります、相談窓口を始めとした公的業務を主軸としてあります。私の好きなことわざは「木を植える最も良い時期は20年前だった。次に良い時期は今である」です。起業は「最初の1歩」に凄く勇気が必要です。『自分自身が将来どうなっていいのか』心の中の自分と“向き合う時間”を作つてみるのも良いかと思います。『自分のしたいことを見つけ、取り組むこと』これが出来れば、成功の有無に関わらず素敵だと考えます!起業時は色々な専門家もいますし、支援施策も充実しています。決して1人ではありません!一緒に頑張っていきましょう♪

9/26  
登壇

オサダコンサルティング 代表  
長田大和さん



## 起業を考えている人へひと言お願ひします。

工場向けに産業機械を販売したり、工場で使用される水のメンテナンスを行なっています。人生は「勝つか、負けるか」ではありません。「勝つか、逃げるか」です。成功する人は逃げずに努力し続けた人だけです。経営戦略や戦術を考えて経営を行なえば、必ず成功の道は開けます。商売は「サービスが先、利益は後」。どの様なお客様(ターゲット顧客)に、自分の技術やサービス(強み)を提供できるのかを考えてください。創業時はわからない事ばかりですので、知り合いの経営者や、商工会議所などへ相談することをお勧めします。

10/17  
登壇

(株)セールスエンジ 代表取締役社長  
杉山哲也さん



## 起業して良かったことを教えてください。

配管用ヒーターとファインセラミックスの製造を行なっています。起業して良かったことは、自分の人生を作っていると実感できるところです。サラリーマン時代は、ある意味責任が限定されていますし、権限も限定されています。しかし経営者になれば、全て自分の責任。そのぶん権限も全て自分が持っています。思う通りの結果になることは多くはありませんが、少なくとも判断を自分でできます。だから、自分の人生を自分で作っている実感が持てます。

9/5  
登壇

ラックデザイン(株) 代表取締役  
竹下哲司さん



## 起業して良かったことと、ひと言アドバイスを。

三井グリーンランド近くにハンバーガーショップを開きました。10代の頃からハンバーガーショップを経営するのが夢で、日本各地や本場アメリカまでハンバーガーの食べ歩きをし、手作りハンバーガーショップで3年修業を積みました。今はなによりも夢がかなったことが嬉しいです。塊肉を仕入れ、ステーキのような肉感溢れるハンバーガーを作り、それをお客さんが目の前で美味しいと食べてくれる。それが最高に嬉しいですね。ひと言アドバイスは、「とりあえず動け!やりたいならやれば良い!せんと始まらん!」です!

9/26  
登壇

ザ・パーク・バーガーショップ 代表  
植田竜平さん



## 荒尾市に新たにできる「道の駅」活用について

中小企業が繁栄するには、なんといっても、地域のお客様一人ひとりに対し、商品と、付随サービスで、期待を超える満足を提供し続けることです。そのためには商品と従業員が輝いていることです。その実現には知恵と汗をしっかり絞ることが必要です。創業する場合には、この点を頭にしっかりと刻んでおいてください。今回は、輝くような商品作りの秘訣に的を絞り、そのための道の駅の活用法や活用するメリットについてお話しします。市民の皆さん!創業して確実に売れ、より大きな利潤が得られることを期待するなら、私の話をしっかりとお聞きになって下さい。

中小企業診断士

九州・沖縄地区の駅長会理事  
山本久義先生



# 起業体験者6人が語る“起業ってどげんね?”セミナー

日 時 2020年9月5日(土)、9月26日(土)、10月17日(土) すべて17:00~19:00

料 金 無料 定 員 各会15名(定員になり次第締め切ります)

会 場 チャレンジプラザあらお(荒尾市起業家支援センター内)(熊本県荒尾市西原町1丁目3-1)

申込み 電話またはFAX、メールで「参加希望日(複数日)・氏名・性別・年齢・住所・電話番号(日中に連絡が取れるもの)」をお送りください。

問合せ 荒尾市起業家支援センター TEL0968-82-7091 FAX0968-82-7622 メール y\_nishida@arao-cci.or.jp